

Versenyjog

Bevezetés

A versenyjog célja a tisztességes és hatékony verseny biztosítása a növekedés és az innováció ösztönzése és elősegítése érdekében, az ügyfelek javára. E tekintetben a Rexel az összes vonatkozó jogszabálynak és előírásnak megfelelően jár el. Ebbe beletartoznak a versenyjoggal kapcsolatos jogszabályok és előírások is.

– A REXEL KÜLÖNÖSEN ELKÖTELEZETT A KÖVETKEZŐK IRÁNT:

1. A kereskedelmi döntéseket más piaci szereplőktől (beszállítóktól, ügyfelektől vagy versenytársaktól) függetlenül hozza
2. Nem köt versenykorlátozó megállapodásokat (például olyan megállapodásokat, amelyek eredményeként csökkenne vagy megszűnne a verseny a piacon)
3. Nem követ el erőfölénnyel való visszaélést
4. Értesíti az illetékes versenyhatóságokat az olyan eladási vagy felvásárlási műveletek előtt, amelyek meghaladják az előre meghatározott forgalmi küszöbértékeket.

A versenyjogi útmutató ezeket az elveket részletezi.

A Rexel azt akarja, hogy ezt az útmutatót minden alkalmazottja megismerje, megértse és alkalmazza.

Ha bármilyen aggálya merül fel, ne tartsa azt magában. Beszéljen menedzserével, a Csoport jogi osztályával vagy a zóna jogi osztályával, írjon a következő címre: compliance@rexel.com, vagy használja az alábbi címen elérhető etikai riasztási űrlapot: <https://www.rexel.com/en/ethical-alert/>

Kartellek

– HOGYAN KELL ELJÁRNI A VERSENYTÁRSAKKAL SZEMBEN

Minden vállalatnak ki kell dolgoznia saját kereskedelmi stratégiáját, és a versenytársaitól, beszállítóitól, ügyfeleitől és minden érdekelt féltől függetlenül kell eljárnia.

Tilos a versenytársak közötti bármilyen megállapodás vagy megegyezés, amelynek célja vagy hatása a szabad verseny korlátozása. Ebbe beletartozhatnak az olyan megállapodások, amelyek:

- › Rögzítik az árakat vagy egyéb szerződéses feltételeket (pl. garanciákat, fizetési feltételeket stb.);
- › Korlátozzák más piaci szereplők szabadságát a versenyben való részvételre (például korlátozzák a piacra jutást, a fejlesztést vagy a beruházásokat);
- › Felosztják az ügyfeleket, a piacokat vagy a beszerzési forrásokat.

Nem számít, hogy a megállapodás milyen formában jön létre, és annak nem kell írásbelinek vagy bármilyen módon formalizálnak lennie. Még egy egyszerű szóbeli információcsere is kartellnek minősülhet.

– MIT TEGYEN

- ✓ – A piacokról és/vagy a versenytársakról független, nyilvános forrásokból szerezzen információkat
- ✓ – Általános és nyilvános információkat vitasson meg a piacról és/vagy a versenytársakról

– MIT NE TEGYEN

✗ – Ne kössön megállapodást, illetve ne beszéljen meg és ne cseréljen érzékeny kereskedelmi információkat („érzékeny információk”) a versenytársakkal a következő témákban:

- › Az értékesítések és beszerzések ára és feltételei, beleértve a kedvezményeket és az engedményeket
- › Árrés, nyereség és költség
- › Piaci részesedések
- › Értékesítési volumenek
- › Ügyfelek (név, fizetőképesség, fizetési feltételek)
- › Pályázati ajánlatok részletei

✗ – Ne állapodjon meg a versenytársakkal a beszállítóik vagy ügyfeleik felé érvényesített árképzésről vagy egyéb kereskedelmi feltételekről

✗ – Ne egyezzen meg a versenytárssal abban, hogy egy versenytársat előnyben részesítenek vagy ellehetetlenítenek

✗ – Ne egyezzen meg egy versenytárssal abban, hogy bizonyos szállítókkal vagy ügyfelekkel nem folytatnak üzleti tevékenységet

✗ – Ne egyezzen meg egy versenytárssal az értékesítések, termékek, területek, ügyfelek vagy beszállítók megosztásában

Kereskedelmi szövetségek és más érintkezések

A versenytársakkal együtt kereskedelmi vásárok és kiállítások, valamint szakmai szövetségek szervezése és az ezekben való részvétel jogszerű és hasznos lehet a mindennapi üzletmenet tekintetében.

– ÜGYELJEN A KÖVETKEZŐKRE:

A kereskedelmi és szakmai szövetségek azonban felhasználhatók a versenyellenes gyakorlatok álcájaként, ami a versenyhatóságok által érvényesített szankciókhoz vezethet.

[Ennek megfelelően nagyon óvatosnak kell lennie, ha részt vesz ilyen találkozókön, és be kell tartania a versenyjogi előírásokat.](#)

– MIT TEGYEN

- ✓ – Szerezzen be előzetes belső jóváhagyást a kereskedelmi szövetséghez való csatlakozás előtt, és gondoskodjon arról, hogy az rendelkezzen magatartási kódexszel a tagjai számára
- ✓ – A kereskedelmi szövetség minden ülése előtt szerezze be és vizsgálja felül a napirendet
- ✓ – Szerezze be meg és vizsgálja felül az ülés jegyzőkönyvét az eseményt követően
- ✓ – A kereskedelmi szövetség ülésein megengedett témákat vitassanak meg, mint például köztudomású információkat, múltbéli információkat, új műszaki szabványokat, innovációs technikákat és jogalkotási vagy szabályozási projektekkel kapcsolatos egyéb témákat
- ✓ – Írásban jegyezze fel a napirend és az ülés tartalma közötti bármely különbséget, és hagyja el az ülést, ha érzékeny információk kicserélésére kerül sor
- ✓ – Ha a szövetség statisztikai adatokat oszt meg, győződjön meg róla, hogy az ilyen információk széles körűek, összesítettek, múltbeliek, és nem teszik lehetővé az egyes vállalatok azonosítását

– MIT NE TEGYEN

✗ - Ne vitasson meg és ne osszon meg érzékeny információkat

✗ - Ne vegyen részt a találkozó előtt vagy után tartott „melléktalálkozókön” (kávészünet, ebéd vagy csoportbontás során tartott megbeszéléseken), és ne vitasson meg ezeken érzékeny információkat

rőfölénnyel való visszaélés

– HOGYAN KELL ELJÁRNI, HA ERŐFÖLÉNYBEN VAN?

A versenyjog tiltja a piaci erőfölényben lévő vállalatok által tanúsított visszaélésszerű magatartást.

Az erőfölényt nem csupán a piaci részesedés határozza meg, hanem az is, ha egy vállalat piacvezetőnek minősül. Jellemzően a vállalat erőfölénnyel rendelkezőnek minősül, ha piaci részesedése meghaladja a 40%-ot, de a 15%-os piaci részesedés is erőfölénynek tekinthető, ha a vállalat a legnagyobb szereplő egy töredezett piacon. Egy adott vállalat piaci erőfölényének meghatározása részletes és mélyreható elemzést igényel a jogi osztállyal szoros együttműködésben.

Nem jogellenes, ha egy vállalat erőfölényben van, de jogellenes, ha piaci erőfölényével visszaél a verseny megakadályozása vagy korlátozása érdekében.

Egy nem erőfölényben lévő vállalat részéről jogszerűnek tekintett magatartás jogellenesnek minősülhet abban az esetben, ha azt egy piaci erőfölényben lévő vállalat tanúsítja.

– MIT TEGYEN

✓ - Tagadja meg egy ügyfél részére történő értékesítést, ha objektív és jogos oka van a megtagadásra.

– MIT NE TEGYEN

✗ - Ne kínáljon olyan hűségkedvezményeket, amelyekkel nyomást gyakorol az ügyfélre, hogy az termékeket megvásároljon

✗ - Ne alkalmazzon „árkapcsolásos” értékesítéseket, vagyis hogy egy terméket csak azzal a feltétellel értékesít, ha a vevő egy másik terméket is megvásárol

✗ - Ne kínáljon hasonló ügyfelek számára nem egyenlő szintű szolgáltatást objektív igazoló ok nélkül

✗ - Ne kényszerítsen kizárólagossági kötelezettségeket a beszállítókra és az ügyfelekre.

Egyesülések és felvásárlások

Olyan helyzetekben, amikor kettő vagy több korábban független vállalat egyesül, az egyik felvásárolja vagy elidegeníti a másikat, vagy közös vállalkozást hoznak létre, egyeztetni kell a jogi osztállyal az alkalmazandó versenyjogi szabályok ellenőrzése érdekében.

– MEGFIGYELÉS

A versenyhatóságok figyelemmel kísérik ezeket a műveleteket, mivel ezek az erőfölény megteremtésével vagy megerősítésével megzavarhatják a versenyt a piacon.

[Bizonyos forgalmi küszöbértékek felett értesíteni kell az érintett versenyhatóságokat annak érdekében, hogy e tevékenységek végrehajtásához előzetes engedélyt szerezzenek be.](#)

A bejelentés elmulasztása pénzbírsághoz, valamint az egyesülésre, a felvásárlásra vagy az elidegenítésre vonatkozó döntés visszavonásához vezethet.

– MIT TEGYEN

- ✓ – Tájékoztassa a jogi osztályt és működjön együtt azzal, mielőtt bármilyen egyesülésre vagy felvásárlásra vonatkozó döntést meghozna
- ✓ – Értékelje a megcélzott vállalkozással kapcsolatos versenyjogi kockázatokat (jelenlegi vagy korábbi peres eljárások, bírságok, szankciók, illetve a célvállalkozásnak megadott korábbi egyesülési és felvásárlási engedélyek, valamint a korábbi egyesülési, felvásárlási vagy elidegenítési műveletek dokumentumainak másolatai, stb.),
- ✓ – Értesítse az illetékes versenyhatóságokat az előre meghatározott forgalmi küszöbértékeket meghaladó bármely elidegenítés vagy felvásárlás előtt.
- ✓ – Tartsa tiszteletben a versenyhatóságok felé tett kötelezettségvállalásokat.

– MIT NE TEGYEN

- ✗ – Ne indítsa el az egyesülési, felvásárlási vagy elidegenítési folyamatot a jogi osztály bevonása nélkül
- ✗ – Ne közöljön érzékeny információkat és ne adjon hozzáférést ilyenekhez az egyesülést, felvásárlást vagy elidegenítést megelőző átvilágítási eljárás során a jogi osztály előzetes engedélye nélkül
- ✗ – A versenyhatóság értesítése esetén ne cseréljen ki érzékeny információkat az adott hatóság hivatalos jóváhagyása előtt

Kockázatok és szankciók

A versenyjog megsértéséért járó pénzbírságok jelentős mértékűek, és mind magánszemélyekre, mind pedig vállalatokra kiszabhatók. A jóhiszeműséget és a szabályok nem ismeretét nem veszik figyelembe a versenyjog megsértésének igazolásaként vagy mentségéül.

– SZANKCIÓK ÉS KÖVETKEZMÉNYEK A VÁLLALATOK SZÁMÁRA

- › Pénzbírságok akár a Csoport forgalmának 10%-áig terjedően
- › Negatív hatás a vállalat arculatára és hírnevére
- › A versenyszabályokat sértő megállapodások semmisek
- › A vállalat a továbbiakban nem vehet részt közbeszerzésekre irányuló pályázatokon
- › A versenyellenes magatartások áldozatai kártérítést követelhetnek
- › Egyéb költségek, amelyek magukban foglalhatják a perköltségeket, az üzletmenet félbeszakadását, az üzleti lehetőségek és a felvásárlások esetleges akadályait

– AZ ÉRINTETT MAGÁNSZEMÉLYEKRE ALKALMAZANDÓ BÜNTETŐJOGI SZANKCIÓK

A versenyellenes magatartás elkövetésében bűnösnek talált magánszemélyekre hosszú szabadságvesztés vagy pénzbüntetés várhat.

Kommunikáció a versenyhatóságokkal

A versenyhatóságoktól érkező minden információkérésre mindenképpen válaszolni kell a megadott határidőn belül, és mindig segítséget kell kérni a Csoport jogi osztályától és az Ön saját jogi osztályától.

– MIKOR KELL KAPCSOLATBA LÉPNI A JOGI OSZTÁLYAL

1. Valamely versenyhatósággal való bármely kapcsolatfelvétel vagy (szóbeli, írásbeli vagy elektronikus) kommunikáció esetén a következő kérésekkel kapcsolatban:
2. > Hajnali rajtaütések
3. > Vizsgálatok
4. > Kérdőívek
5. > Egyesülések és felvásárlások
6. Kérjük, AZONNAL vegye fel a kapcsolatot a Csoport jogi osztályával vagy az Ön saját jogi osztályával.

Kapcsolattartók

A Rexel figyelmet fordít a versenyjoggal kapcsolatos minden jogos aggályra.

– AZ ÖN KÉRDÉSEI

Bármilyen kérdés esetén, ha Ön úgy véli, hogy a versenyjogi jogszabályokat és szabályozásokat nem tartják tiszteletben:

Beszéljen menedzserével, a Csoport jogi osztályával vagy a zóna jogi osztályával, írjon a következő címre: compliance@rexel.com, vagy használja az alábbi címen elérhető etikai riasztási űrlapot: <https://www.rexel.com/en/ethical-alert/>

Minden intézkedést megteszünk a közölt információk bizalmas és biztonságos kezelése érdekében, az [Etikai útmutatóban](#) leírt feltételeknek megfelelően.